

SAFAE HAMOUARAB

INGÉNIEUR D'ÉTAT EN GÉNIE BIOMÉDICAL

Résidence Alghalya Bouskoura

0638672204

safaehamouarab@gmail.com

21/12/1996

marocaine

PROFIL

Ingénieure technico-commerciale dynamique et passionnée par le domaine biomédical, je dispose d'une solide expertise dans la gestion de projets d'équipements médicaux à haute valeur ajoutée.en tant que chargée d'affaires chez Claes Médical, je contribue au développement de solutions innovantes pour les établissements hospitaliers, en assurant un accompagnement sur mesure depuis l'étude des besoins jusqu'à la mise en service des équipements. Ma rigueur technique, mon sens du relationnel et mon engagement client me permettent de bâtir des relations durables fondées sur la confiance et la performance.

COMPÉTENCES

- Conseil technico-commercial en équipements biomédicaux
- Gestion de projets (planification, coordination, suivi sur site)
- Analyse des besoins clients et conception de solutions adaptées
- Négociation et fidélisation client
- Connaissance du fonctionnement hospitalier et des blocs opératoires
- Une veille continue sur les nouvelles technologies médicales pour anticiper les besoins du marché marocain.
- Communication professionnelle et présentation commerciale
- Une analyse précise des besoins des médecins et ingénieurs biomédicaux

EXPÉRIENCE

Chargée d'affaires des équipements médicaux , 07/2025 – 02/2026

Claes médical, casablanca - CDI

-Développement du portefeuille clients et gestion complète des projets d'équipements médicaux

- Conseil et accompagnement des établissements hospitaliers dans le choix de solutions adaptées à leurs besoins.
- Coordination des installations, suivi des projets sur site et accompagnement à la satisfaction client

INGÉNIEUR TECHNICO-COMMERCIAL, 01/2020 - 06/2025

Professional labo, casablanca - CDI

-Développer le portefeuille client

-Analyser les besoins et problèmes du client

- Gestion de projets techniques de A à Z, en coordonnant les différentes parties prenantes internes et externes pour respecter les délais et le budget.

-Participer à la définition de la politique commerciale de l'entreprise

-Élaboration et présentation de propositions commerciales convaincantes

---

STAGE DE PFE, 02/2019 - 07/2019

Promamec, Casablanca - Stage

Réalisation du projet de fin d'étude : mise en place d'une stratégie technico –commerciale pour le renforcement de la commercialisation des moniteurs hémodynamiques « EDWARDSLIFESCIENCES» dans le territoire marocain

STAGE, 07/2018 - 09/2018

Promamec, Casablanca - Stage

«Etude du marché sur les échographes de marque (BKmédical)».

STAGE D'INITIATION, 07/2017 - 08/2017

Centre hospitalier ibn sina Rabat, Rabat - Stage

-Observation de la gestion du service biomédical dans un hôpital.

-Connaissance des différentes tâches de l'ingénieur biomédical au sien de l'hôpital

---

STAGE, 04/2016 - 06/2016

CMPE SAFI, SAFI - Stage

La réalisation d'un journal électronique pour la gestion des interventions de maintenance au sien de l'entreprise

---

STAGE D'OBSERVATION, 07/2015 - 08/2015

OCP SAFI, SAFI - Stage

Observation des circuits de stockage d'engrais au sien de Maroc phosphore I Safi

FORMATION

École Nationale supérieure d'Arts et Métiers , *Rabat, 09/2016 - 06/2019*

Ingénieur d'état : **génie biomédical**

Spécialité :Génie Biomédical(Option:Instrumentation Biomédicale)

Ecole Supérieure de Technologie(EST) , *Safi, 09/2014 - 06/2016*

DUT : **Génie industriel et maintenance**

Spécialité : Génie industriel et maintenance ,(option : Electronique et informatique industriel).

CENTRES D'INTÉRÊT

Leadership&Activitésparascolaires:

*2016-2018 Professeur de cours supplémentaires(maths,physique)

*2017-2018 Membre du comité organisateur des caravanes médicaux ENSAM Rabat

*2016-2017 vise présidente du club biomédicale engineering ENSAM RABAT

*2017-2018 Membre du comité culturelle et sociale ENSAM Rabat

LANGUES

Français

Courant

Anglais

Courant